

BAB 1. PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Politeknik Negeri Jember (POLIJE) adalah sebuah perguruan tinggi negeri yang menyelenggarakan pendidikan vokasi, yaitu pendidikan yang berfokus pada pengembangan keahlian praktis yang langsung dapat diterapkan di dunia kerja. Program vokasi di POLIJE dirancang untuk mencetak tenaga kerja yang kompeten sesuai dengan kebutuhan industri. Sistem pendidikan di POLIJE menggabungkan dua komponen utama: teori dan praktik. Presentase pembelajaran teori sekitar 40%, sementara 60% sisanya lebih ditekankan pada praktikum atau pengalaman langsung di lapangan. Hal ini bertujuan untuk memberikan pemahaman yang lebih mendalam kepada mahasiswa tentang konsep-konsep yang dipelajari serta bagaimana menerapkannya di dunia kerja.

Program akademik yang wajib diikuti oleh setiap mahasiswa di POLIJE adalah kegiatan magang, magang ini merupakan kegiatan wajib yang bertujuan untuk memberikan pengalaman langsung kepada mahasiswa dalam lingkungan kerja yang sesuai dengan bidang studi mereka. Melalui kegiatan ini, mahasiswa akan mendapatkan kesempatan untuk mengasah keterampilan teknis serta kemampuan menyelesaikan masalah yang sering dihadapi dalam dunia industri. Setiap mahasiswa diharapkan dapat menerapkan pengetahuan yang mereka pelajari di kelas dalam situasi dunia kerja nyata. kegiatan magang di POLIJE dilaksanakan dengan durasi minimal 900 jam, atau setara dengan beberapa bulan, yang dibagi dalam beberapa periode tergantung kesepakatan antara mahasiswa dan instansi tempat mereka melaksanakan magang wajib.

Penulis melaksanakan magang di PT TAGANI SUSKSES MAKMUR . Tanggal tahun 1991 adalah dimana PT Tagani Sukses Makmur didirikan, dengan berkantor di Jl berlokasi di Dusun Klampis, Desa Kajar, Kecamatan Bondowoso.

merupakan suatu bentuk badan usaha perseroan yang berbadan hukum berdasarkan Surat Keputusan Menteri Hukum dan Hak Asasi Manusia. Perusahaan ini bergerak di bidang agro-industri dan pemasok agribisnis Indonesia., serta mengembangkan, memproses, dan mendistribusikan produk-produk hasil pertanian unggulan dari Bondowoso.

PT Tagani Sukses Makmur menghadapi tantangan besar dalam menjaga kelancaran transaksi ekspor dan memastikan keamanan pembayaran di tengah persaingan global yang semakin ketat. Untuk mengatasi risiko pembayaran dan meningkatkan kepercayaan mitra dagang internasional, PT Tagani Sukses Makmur perlu menerapkan sistem pembayaran yang lebih terjamin dan profesional. Pemanfaatan Letter of Credit (L/C) sebagai sistem pembayaran ekspor merupakan langkah strategis yang dapat diambil. Dengan menggunakan L/C sebagai sistem pembayaran ekspor merupakan langkah strategis yang dapat diambil. Dengan menggunakan L/C, PT Tagani Sukses Makmur dapat meminimalkan risiko gagal bayar, memperkuat kredibilitas perusahaan di mata pembeli luar negeri, serta memperlancar proses transaksi ekspor secara aman dan efisien. Sistem ini tidak hanya melindungi kepentingan perusahaan, tetapi juga membantu membangun hubungan bisnis jangka panjang yang lebih kuat dengan mitra dagang internasional.

1.2 Tujuan dan Manfaat Magang

1.2.1 Tujuan Umum Magang

- a. Memberikan mahasiswa kajian untuk memperoleh pengetahuan dan keterampilan baru serta pengalaman baru melalui kegiatan di perusahaan atau industri yang menjadi tempat magang.
- b. Melatih mahasiswa untuk menyelesaikan berbagai jobdeks yang relevan dengan bidang keahliannya.
- c. Melatih mahasiswa untuk berpikir kritis dan menggunakan daya nalarnya dengan memberikan komentar atau pendapat yang rasional tentang kegiatan yang dilakukan dalam bentuk laporan kegiatan.

1.2.2 Tujuan Khusus Magang

- a. Untuk mengetahui hambatan-hambatan yang dialami dalam pembayaran ekspor pada PT Tagani Sukses Makmur.
- b. Untuk mengetahui sistem pembayaran ekspor yang dilakukan pada PT Tagani Sukses Makmur.

1.2.3 Manfaat Magang

- c. Terlatih untuk melakukan pekerjaan lapangan dan memperoleh berbagai keterampilan yang sesuai dengan bidang keahliannya.
- d. Perusahaan mendapatkan masukan tentang hal-hal baru yang harus diterapkan perusahaan dalam mengambil kebijaksanaan untuk meningkatkan aktivitas ekspor serta pengembangan bisnis yang akan datang khususnya dibidang pembayaran ekspor.
- e. Sebagai masukan dan bahan pertimbangan dalam mengambil berbagai kebijakan yang berkaitan dengan kegiatan ekspor.

1.3 Lokasi dan Waktu

Lokasi tempat pelaksanaan kegiatan magang ini bertempat di Kantor PT Tagani Sukses Makmur di Dusun Klampis, Desa Kajar, Kecamatan Bondowoso.

Pada tanggal 1 Juli 2025 sampai 1 Desember 2025 (800 jam).

1.4 Metode Pelaksanaan

a) Praktik Lapangan

Metode ini mahasiswa melakukan seluruh kegiatan secara langsung dengan arahan dari pembimbing di PT Tagani Sukses Makmur.

b) Wawancara

Metode ini mahasiswa melakukan wawancara atau tanya jawab baik langsung maupun tidak langsung, dengan karyawan, karyawan, dan pembimbing di PT Tagani Sukses Makmur guna mengumpulkan data dan informasi yang dibutuhkan.

c) Dokumentasi

Kegiatan pengumpulan, penyimpanan, dan pengolahan segala informasi baik secara tertulis maupun digital yang berkaitan dengan kegiatan di PT Tagani Sukses Makmur yang nantinya sebagai penguat laporan magang.