

RINGKASAN

Prosedur Penjualan Produk Tembakau Iris Shag (TIS) PT Taru Martani, Yogyakarta, Risma Indriani, NIM D41221716, Tahun 2024, 66 Halaman, Jurusan Manajemen Agribisnis, Program Studi Manajemen Agroindustri, Politeknik Negeri Jember, Dr. Tanti Kustiari, S.Sos., M.Si.(Dosen Pembimbing).

Politeknik Negeri Jember merupakan salah satu perguruan tinggi di Kabupaten Jember yang berbasis vokasional, oleh karena itu salah satu program yang tercantum dalam kurikulum Politeknik Negeri Jember yaitu Praktek Kerja Lapangan (PKL) atau Magang. Pelaksanaan PKL ini dilakukan dalam jangka waktu 900 jam atau setara dengan bobot 20 SKS. Lokasi Magang yang dipilih yaitu PT Taru Martani yang bertempat di Kota Yogyakarta. PT Taru Martani merupakan perusahaan yang bergerak dalam bidang produksi cerutu dan tembakau iris shag (TIS). Kegiatan magang di PT Taru Martani bertujuan untuk melatih mahasiswa agar mampu menjelaskan dan mempraktekkan mengenai prosedur penjualan produk tembakau iris shag (TIS) di PT Taru Martani, Yogyakarta.

Prosedur penjualan produk tembakau iris shag (TIS) di PT Taru Martani dimulai dari pembeli memilih jenis kemitraan dan pembayaran, penerimaan pesanan, pembuatan internal order, menyiapkan pesanan dan pengiriman produk. Permasalahan yang ada dari penjualan produk yaitu keterlambatan pengiriman produk. Solusi dari permasalahan tersebut yaitu menambah dan memperbaiki mesin produksi, membuat perencanaan pembelian bahan baku, menggunakan sistem informasi dalam pembuatan pesanan dan menambah jumlah karyawan bagian ekspedisi untuk mempercepat proses persiapan produk.

(Jurusan Manajemen- Agribisnis, Program studi D-IV Manajemen Agroindustri, Politeknik Negeri Jember)