

RINGKASAN

“Sistem Distribusi Penjualan Pada *Modern Trade Channel* Dan *Traditional Trade Channel* Di CV Arjuna Distributor Nestle Banyuwangi”,

Wilda Apriliyanti, NIM D41180130, Tahun 2022, 47 Halaman, Program Studi Manajemen Agroindustri, Jurusan Manajemen Agribisnis, Politeknik Negeri Jember, Fredy Eka Ardhi P, S.ST, M.ST (Dosen Pembimbing)

Politeknik Negeri Jember merupakan salah satu Pendidikan tinggi vokasi dengan sistem Pendidikan yang baik, Ilmu terapan yang menjadi sistem belajar mengajar di Politeknik Negeri Jember (POLIJE) memiliki poin tambahan dalam proses menuntut ilmu. Hal ini dikarenakan mahasiswa tidak hanya dibekali ilmu secara teoritis saja, melainkan dengan adanya tambahan praktik juga. Bahkan perbandingan skala praktik : teori adalah 60 % : 40 %, artinya kemampuan mahasiswa secara nyata menjadi bidikan utama kampus POLIJE. Selain itu, pembangunan relasi dari POLIJE dengan instansi lain juga sangat ditekankan. Seperti Kerjasama dengan kampus lain di dalam maupun luar negeri, perusahaan yang menunjang keprofesian tiap jurusan, dan instansi lain. Salah satu relasi yang mulai dibangun adalah dengan perusahaan berbasis agroindustri.

Laporan ini menjelaskan tentang berbagai pengalaman selama Praktik Kerja Lapangan atau disebut dengan PKL di Distributor Nestle pada Banyuwangi Area tepatnya di CV Arjuna. Distribusi merupakan penyaluran hasil produksi berupa barang atau jasa dari produsen ke konsumen untuk memenuhi kebutuhan manusia. Kegiatan tersebut dilakukan agar suatu perusahaan dapat terus menerus melakukan produksi dan tidak ada barang yang tertumpuk atau tertahan pada CV Arjuna.

Permasalahan yang ada di CV Arjuna yaitu dalam sistem pendistribusian pada *Modern Trade Channel* dan *Traditional Trade Channel*. Maka dari itu diperlukan solusi agar penyaluran barang atau sistem distribusi yang dilakukan pada *Modern Trade Channel* dan *Traditional Trade Channel* dapat berjalan dengan baik.